

Aichi-Startup戦略

— あいちスタートアップ・エコシステム構築に向けて —

2021年度予算版



2021年7月

愛知県 経済産業局

愛知県のスタートアップ主要事業一覧



- 活動場所提供
- 総合支援拠点
- 海外展開
- 創出/育成
- オープンイノベーション
- スタートアップ誘致
- 資金調達

個別課題

海外のスタートアップ支援機関によるナレッジシェア
(Texas University, Singapore University, **Paris & Co** ⑮, IMT Atlantique)

試作品開発支援

あいちモノづくりネットワーク構築支援事業



イントレプレナー教育

INSEAD Innovation Program

外国人創業支援

あいちスタートアップビザ

スタートアップ支援拠点の展開

プレ・ステーションA i ①

- **目的** スタートアップの中核支援拠点ステーションA i が開業するまでの間、WeWorkグローバルゲート名古屋内に開設したプレ・ステーションA i において、「あいちスタートアップワンストップセンター」を設置し、統括マネージャーを配置し、相談窓口及びスタートアップへのビジネス支援等を行う。
- **対象** プレ・ステーションA i 入居者、県が行うソフト支援事業に参画するスタートアップ、ステーションA i 等に入居を希望するスタートアップ、スタートアップとして県内で起業を目指す者 等
- **内容** オフィス等の提供、マッチング支援、メンタリング、県等の事業への参画支援、資金調達・起業支援 等

2021予算
188,899千円



「グローバルゲート名古屋」11階に立地



プレ・ステーションA i
-入居者がワークスペースとして活用-



WeWorkのオープンスペースにおいて、
入居者も交流イベント等の開催が可能



拠点内に、あいちスタートアップワンストップセンターを設置



名古屋駅からは「あおなみ線」
利用でわずか約3分のアクセス

2020年度実績

支援件数

起業

5 社

企業との協業

2 社

製品開発

1 社

試作品作成

3 社

資金調達

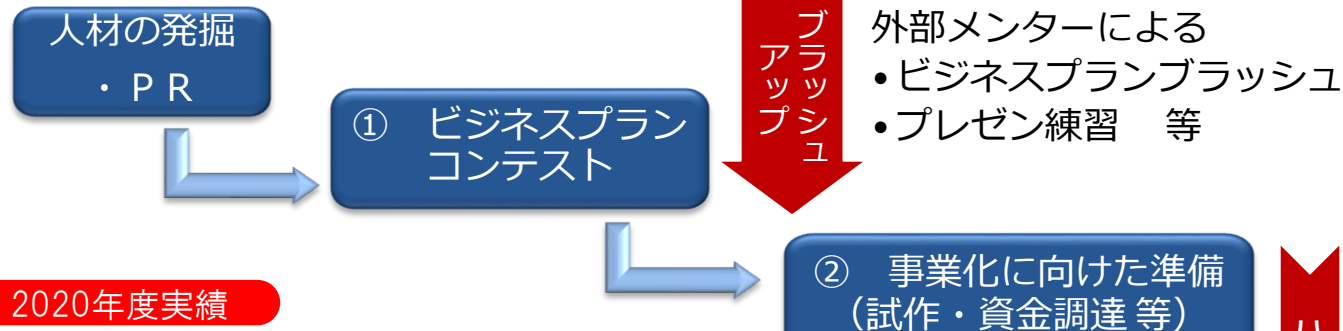
3 社

Aichi-Startup ビジネスプランコンテスト (2020年度～)

- **目的** 大学院生、任期付研究員等をターゲットにビジネスプランコンテストを開催し、起業に必要な資金をサポート（2020年度は新型コロナウイルス感染症対策がテーマ）
- **対象** 高度な科学技術と起業マインドを持つものの、起業資金を十分に持っていない方
- **内容**
 - ① 「Aichi-Startup ビジネスプランコンテスト」の開催（100万円×1者、50万円×2者）
 - ② コンテストに向けた外部メンターによるビジネスプランブラッシュアップ、プレゼン練習等
 - ③ 起業時に、ビジネスプランコンテスト賞金と同額の設立事業資金を提供
 - ④ プレ・ステーションA i 統括マネージャーによるハンズオン支援（メンタリング・起業サポート等）
 - ⑤ 事業提携・投資などを目的としたプレゼンテーションイベントの開催

2021予算
4,992千円

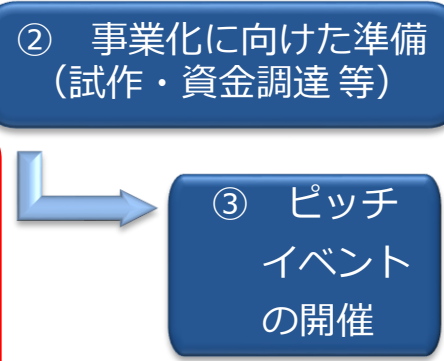
2021年度の内容



2020年度実績

- エントリー数：**41**件
- 書類選考通過：**10**件
- 受賞者：**3**名

- ・優秀賞(賞金100万円)：中村萌
- ・奨励賞(賞金 50万円)：平野流
- ・奨励賞(賞金 50万円)：松浦 克彦 (代表)
福田 昂生、前田 洋佑



事業提携・
投資 等

統括マネージャーによる インキュベーションプログラム

- ・メンタリング
- ・資金調達
- ・事業計画立案
- ・起業サポート
- ・マンスリーピッチ
- ・業務提携支援 等

あいちスタートアップキャンプ（2018年度～）

- **目的** 「革新的ビジネスアイデア」を持った人材、生み出したい人材を発掘し、スタートアップ起業家として育成
- **対象** 起業間もない、または起業を目指す人
- **内容**
 - ① 起業家育成プログラムの開催
 - ② キャンプ参加者のビジネスプランの磨き上げ
 - ③ 投資家、金融機関、事業会社等の起業支援者に向けたピッチイベントの開催

2021予算
7,274千円

2021年度の内容

起業家の発掘・育成プログラム

BASIC PROGRAM

前期

(2日間)

- ・ビジネスプランのブラッシュアップ
- ・先輩起業家による講義

中期

(1日間)

- ・資金計画の作成等お金に関する知識の習得

後期

(2日間)

- ・リーンスタートアップのための行動法等

ADVANCE PROGRAM

5日間

- ・事業計画書に基づく市場ニーズの検証方法
- ・実用最小限の製品（MVP）の作成
- ・ピッチスキルブラッシュアッププログラム



名古屋ピッチの開催/東京等で開催されるピッチへの登壇支援

様々な起業支援者（投資家、金融機関、事業会社等）を招待した成果発表会への登壇

⇒投資・事業提携等

2020年度
実績

受講者数

58人

ピッチイベント
登壇数

8件

プレ・ステーション A i
への入居者数

5者



スタートアップとモノづくりとの融合支援

あいちマッチング (2019年度～)

- **目的** スタートアップと愛知県内企業とのビジネスコーディネートによる経営革新、付加価値創造
- **対象** 首都圏等スタートアップ、県内企業
- **内容**
 - ① ビジネスコーディネーターによる個別マッチング支援
 - ② 首都圏等において、県内企業と首都圏等スタートアップとのマッチングイベント
 - ③ 愛知県内において、首都圏等スタートアップと県内企業とのマッチングイベント 等



2021予算
28,564千円



機運醸成
オープンイノベーション
の土壌を作る



Matching Day
協業文化を作る

2021年度の内容

実施スキーム

首都圏のスタートアップ

愛知県内の企業



2020年度実績

Batch1

参加愛知県企業数

13社

マッチングDay
参加企業数 11社マッチングDay
参加SU数 48社

商談数

67件

協業業務提携数

2件

継続協議数

25件

Batch2

参加愛知県企業数

16社

マッチングDay
参加企業数 14社マッチングDay
参加SU数 52社

商談数

78件

協業業務提携数

進行中

継続協議数

55件

県内スタートアップの成長支援／海外スタートアップ誘引・県内事業会社とのオープンイノベーション

ローカル・グローバル連携スタートアップ支援事業（2021年度～）

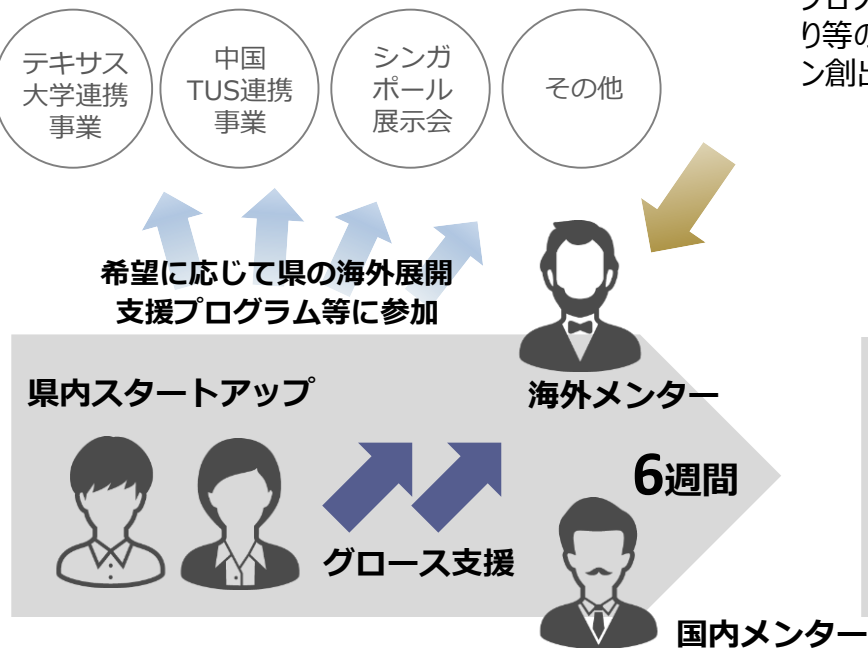
成長支援：ルーム6

2021予算
144,984千円

- **目的** ①県内（ローカル）スタートアップの成長支援、②海外（グローバル）スタートアップの愛知への誘引及び県内モノづくり等の事業会社とオープンイノベーションの創出、③（①、②を通して）本県のスタートアップ支援の機運醸成、県内外（国外）へのスタートアップ推進施策の先進性を発信
- **対象** ①県内等スタートアップ ②海外スタートアップ・県内事業会社
- **内容** ①世界トップレベルで活動するアクセラレーター事業者、国内外のメンターが愛知に一同に会して、県内等（ローカル）スタートアップの成長支援を行う。②併せて、海外（グローバル）スタートアップを愛知に誘引し、県内モノづくり等の事業会社とオープンイノベーションを創出するプログラムを実施する。

①ローカルプログラム

県内スタートアップ向けの6週間のプログラム。世界トップレベルのアクセラレーター事業者やメンターが集中支援。



②グローバルプログラム

海外スタートアップを誘引し、日本におけるビジネス展開を支援する10週間のプログラム。その過程で、県内のモノづくり等の事業会社とのオープンイノベーション創出を狙う。



ステーション A i を核とするスタートアップ・グローバルコミュニティの形成

エコシステム先進地の海外の大学等と連携



ステーションA i を核とするスタートアップ・グローバルコミュニティの形成

エコシステム先進地の海外の大学等と連携

国	機関名	具体的な連携内容	ステータス
仏	IMT Atlantique	工学系高等専門大学院による大学発スタートアップ育成ノウハウの共有	MoU締結
	Paris & Co	パリ市経済開発公社が設置するインキュベーション施設での運営ノウハウやスタートアップ育成手法の共有	MoU締結
	INSEAD	世界最高レベルのMBAスクールによるイントレプレナー教育を愛知県で実施	連携事業実施
	Station F	世界最大級のインキュベーション施設の運営ノウハウ等をステーションA i に提供	ステーションA i との連携(調整中)
	Bpiフランス	政府系投資銀行によるスタートアップ支援に関する知見共有	MoU締結
米	テキサス大学 オースティン校	スタートアップ・エコシステム形成	連携事業実施
中	清華大学	傘下のスタートアップ支援機関Tus Holdingsと連携して、スタートアップの相互交流を実施	MoU締結
	上海交通大学	医療ロボット分野等にて連携	MoU締結
	浙江大学	ドリームタウン分野等にて連携（予定）	MoU締結 （予定）
星	シンガポール国立大学	スマートシティ分野の知見共有やインキュベーション施設Block71との連携	MoU締結

ステーションA i を核とするスタートアップ・グローバルコミュニティの形成

海外ネットワークの形成（具体的な連携の方向性）

ビジネス展開・
起業家教育プログラムの
相互交流

連携先で実施するスタートアップ支援プログラムに愛知の学生やスタートアップが参加。
愛知で実施する支援プログラムに連携先の学生やスタートアップが参加。ネットワークの構築、ビジネス機会創出。

スタートアップ支援
ノウハウの共有

連携先のスタートアップ支援プログラムを愛知で開催し、スタートアップを創出・育成。
先進的なスタートアップ支援手法、ノウハウを習得し、ステーションA i で展開。

学生、スタートアップ
の相互受入

ステーションA i に連携先の学生やスタートアップを受け入れ。愛知のモノづくりとのマッチング、日本市場への展開拠点として活用。
愛知のスタートアップを連携先の拠点等に派遣し、海外市場への参入支援。

施設整備・運営等

自国内外にスタートアップ支援拠点を運営している連携先の拠点の日本誘致。
ステーションA i プロジェクトの運営に必要なノウハウの習得。

シンガポール国立大学連携事業（2020年度～）

- **目的** シンガポール国立大学のノウハウの導入による、本県におけるスタートアップ・エコシステムの形成・充実
- **対象** スマートシティに関する課題を持つ県内関係者、県内スタートアップ、学生、起業予定者
- **内容** スタートアップ・エコシステム形成促進

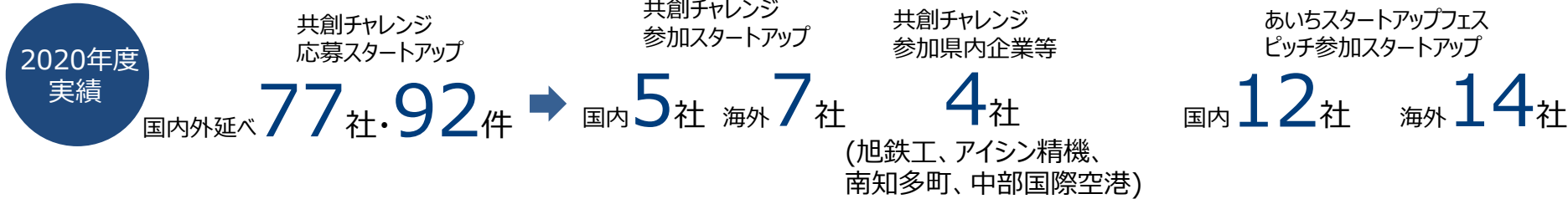
2021予算
44,866千円

2021年度の内容

- ▶ **スマートサスティナブルシティ共創チャレンジ**
スマートシティに関する県内課題を4テーマ選定し、企業や日本・シンガポールのスタートアップを募集し、課題解決に向けたアクセラレートプログラムを実施
- ▶ **展示会出展プログラム**
シンガポールで開催されるスタートアップの祭典、Innovfest UnboundやSFF×SWITCHに県内スタートアップとともに出展
- ▶ **シンガポール国立大学の県内での活動支援**
シンガポール国立大学支援するスタートアップと県内企業とのマッチング事業等を実施
- ▶ **NUS Enterpriseサマープログラムへの県内大学生等の参加**
シンガポール国立大主催アントレプレナーシップ養成プログラムへ県内の大学生等が参加するとともに、成果報告会を開催（3名程度）



シンガポール国立大学とのスタートアップ支援分野におけるMOU締結の様子（2019年9月）



テキサス大学連携事業（2018年度～）

- **目的** スタートアップ・エコシステムの先進地のノウハウの習得及びスタートアップ・エコシステム形成促進
- **対象** グローバル展開を目指すスタートアップ及びスタートアップ支援機関
- **内容** スタートアップ・エコシステムの世界的な先進地である米国テキサス州・テキサス大学オースティン校（UTA）と連携し、グローバル展開を目指すスタートアップの育成と先進地のノウハウ習得を目指すプログラムを実施

2021予算
40,000千円

2021年度の内容

スタートアップの海外展開支援（2社）

事業加速レポート「Quick Lookレポート◎」執筆

UTAのオーサーが、スタートアップへのインタビューを通じて、海外の投資家やビジネスパートナー等との商談で活用できる事業加速のためのレポートを執筆

海外展開ハンズオン支援

各社1名のメンターが、5か月間のメンタリングにより事業・ピッチ内容をブラッシュアップ、米国内外のビジネスパートナーの探索・提携支援

先進地のノウハウ習得

県内支援機関向けワークショップの実施

オースティンのスタートアップ・エコシステムの知見を当地に導入するため、県内の支援機関を対象としたワークショップを実施

2020年度
実績

事業加速レポート
支援スタートアップ

10社

潜在的な北米ビジネス
パートナーの紹介

130件

NDA/
サンプル提供

7件



TEXAS
The University of Texas at Austin



テキサス大学オースティン校訪問の様子（2019年11月）

海外スタートアップ支援機関・大学との連携

フランススタートアップ支援機関（INSEAD等）連携事業（2020年度～）

- **目的** ヨーロッパにおけるスタートアップ・エコシステムの中心地の1つである、フランスのスタートアップ支援機関のスタートアップ支援に関するノウハウを愛知県に取り込むとともに、そのノウハウを活用して本県におけるスタートアップ・エコシステムの形成・充実を目指す
- **対象** フランスのスタートアップ支援機関の知見を取り込みたいと考えている県内のスタートアップ関係者
- **内容** フランスのスタートアップ支援機関と連携した人材育成プログラムやワークショップ、セミナーを実施

2021予算
58,162千円

2021年度の内容

INSEADイノベーションプログラム



企業内で新規事業創出を担う人材を育成するため、世界トップレベルの経営大学院「INSEAD」がコーディネートする愛知県向けカスタマイズプログラムを実施。

連続講座（5回）

社内ベンチャーやオープンイノベーション等、新規事業の立ち上げ手法を学ぶ連続講座を実施。

プロジェクトワーク（コーチング、メンタリング4回程度）

連続講座の学びを実践に適用するため、INSEADによるコーチング、当地域の経営大学院である名古屋商科大学ビジネススクールによるメンタリングを実施。

(株)イナック	(株)ジェイテクト	(株)豊田自動織機	三菱電機(株)名古屋製作所
(株)コスモテック	中部電力(株)	トランコム(株)	菱電商事(株)名古屋支社
(株)シー・エム・バー	(株)デンソー	日本特殊陶業(株)	
(株)J-Quad DYNAMICS	トヨタ自動車(株)	(株)富士インダストリーズ中部支店	

2020年度参加企業(14社20名)

他の主な取組

Paris&Coと連携した行政機関によるスタートアップ支援についてのワークショップの実施

Bpifranceとの交流セミナーの実施

IMT Atlantiqueと県内大学の交流促進支援



INSEADフォンテーヌブロー校
訪問時の様子（2019年8月）



INSEADイノベーションプログラムの様子
（2020年12月）

中国支援機関（清華大学・Tus Holdings）連携事業（2020年度～）

- **目的** 清華大学の傘下組織のTus Holdingsと事業連携し、スタートアップ支援のノウハウやリソースを共有するとともに、各種スタートアップ支援プログラムを通じて、愛知県と中国のスタートアップ・エコシステムの醸成・構築、そしてお互いのビジネスチャンスの創出を目指す
- **対象** 県内スタートアップ・中国企業、中国スタートアップ・県内企業
- **内容** 愛知・中国のスタートアップ・既存の企業のビジネスマッチング等

2021予算
21,888千円

2021年度の内容

県内スタートアップの中国ビジネス展開支援

中国のスタートアップやビジネスの状況の学習

- ・中国のスタートアップの状況を学ぶ県内のスタートアップ・企業向けセミナー

4回開催延べ

2020年度
実績

71名参加

県内スタートアップの中国ビジネス展開ハンズオン支援・企業等とのマッチング

- ・県内のスタートアップハンズオン支援（メンタリング5回）
- ・（中国現場ツアー）、中国企業向けピッチイベント

ハンズオン支援

3社参加

ピッチ後個別面談

4回（2/16現在）

中国スタートアップとの協業

中国のスタートアップと県内企業とのマッチング

- ・日本へのビジネス展開を図りたい中国のスタートアップを募集し、マッチング（企業訪問）を実施

ピッチ参加中国SU

14社参加

ピッチ後個別面談

10回（2/16現在）



セミナーの様子



県内スタートアップのピッチ（2020年度はオンライン）



スタートアップの創業資金確保の支援

起業支援金（あいちスタートアップ創業支援事業費補助金）（2019年度～）

- 目的 スタートアップの創出を資金面から支援する起業支援金を支給。その後、伴走支援
- 対象 ① IT・デジタル分野（情報通信業）において急成長を目指す創業者
② 革新的技術・技能（ビジネスモデル）を用いて急成長を目指す創業者
- 内容 ① 起業にかかる経費に対し、上限200万円の補助（20件） 移住を伴う場合には100万円上乗せ補助
② 起業後のアクセラレート（経営支援）

2021予算
53,970千円

2021年度スケジュール（予定）

6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
説明会		起業支援金 交付対象事業期間						実績報告書提出 確定検査 起業支援金支払	
募集期間	審査 交付決定				中間検査				
		伴走支援							

2020年度
実績

交付決定件数
26件

支給件数
20件

実績例（2020年度）
独自の可視化技術とAI作成プロセスを支援する機能により、現場で使いこなせる品質検査AIの開発
（株）Roxy



あいちパートナーVC（2021年度～）

- **目的** VCとのネットワークを構築、VCの当地域へのコミュニティへの参加を通じて、スタートアップがVCと出合いやすい環境づくり。
- **対象** パートナーVC：シード／アーリー投資のVC
スタートアップ：シード／アーリーステージのスタートアップ
- **内容** パートナーVCの認定、パートナーVCとスタートアップの定期的なマッチング／メンタリング機会の提供、スタートアップの資金調達の勉強会を開催、事業会社とVCが交流する機会の提供

2021予算
8,338千円

01 あいちパートナーVCの認定

シード／アーリーのスタートアップに投資を行うVCと連携。
地域のスタートアップコミュニティへの参加を促進。

02 パートナーVCとスタートアップのマッチング機会を提供

パートナーVCとスタートアップとの定期的なミーティング機会を提供。
スタートアップの資金調達相談やVCによるスタートアップのメンタリングの場として活用。（年6回程度）

03 資金調達勉強会の開催

VCを講師に招いた資金調達の勉強会を開催。
スタートアップの資金調達に関する知見を提供（年1回）

04 事業会社とVCの交流機会の提供

VCと地場の事業会社とが交流する仕掛けづくりを実施。
事業会社のスタートアップへの投資機運を醸成。

[問合せ先]

Aichi-Startup推進ネットワーク会議事務局

〔愛知県経済産業局スタートアップ推進課〕



〔<https://www.aichi-startup.jp/>〕

Aichi-Startup推進ネットワーク会議ポータルサイト



〔<https://www.pref.aichi.jp/soshiki/startup/>〕

愛知県スタートアップ推進課Webサイト