



Global Mindset Program

募集期間

2022年

5/9(月) - 6/8(水)



# GLOW TECH NAGOYA

Global Growing Tech Startup in Nagoya

## 名古屋から、世界を目指す。

 **GLOW TECH NAGOYA** は、  
グローバル展開を目指すシード期からアーリー期の  
スタートアップのための成長支援プログラムです。

開催  
決定

## 5/23(月)

19:00-20:00



**GLOW TECH NAGOYA**

**オンライン事前説明会**

<https://glow-tech-nagoya-20220523.peatix.com>



Global Mindset Program



GLOW Pitch



Growing Support Program

本プログラムは、①シリコンバレーで活躍する起業家や研究者を中心とする講師陣から世界で通用するための起業家マインドやビジネス戦略を習得する「Global Mindset Program」②自社の事業についてピッチを行い、投資家や企業との接点を生み出す「GLOW Pitch」③資金調達や事業化に向けたピッチトレーニングやメンタリングを行う「Growing Support Program」の3つのパートで構成されています。

3つのパートを通じて、シード期からアーリー期のスタートアップの成長をサポートします。



City of NAGOYA

主催：名古屋市経済局スタートアップ支援室  
TEL: 052-972-3046 / FAX: 052-972-4135



Kachinode

運営事務局：株式会社カチノデ | Kachinode Inc.  
TEL: 052-485-8760 / Email: glowtech@kachinode.com

# 1 Global Mindset Program

スタートアップの聖地、シリコンバレーで活躍する起業家・投資家・研究者・法律家を中心とした講師陣から、生きた経験や理論を学び、グローバルな事業展開に必要な起業家マインドやビジネス戦略を習得します。スタートアップの事業成長に欠かせない各領域のプロフェッショナルから、①事業化のための戦略／②高速な仮説検証／③ピッチスキルを網羅的に習得できることが特長です。(講義は日本語で実施)



プログラムスケジュール 講義はナゴヤイノベーションズガレージ及びオンラインにて実施予定

| NO. | 日程                                                                 | テーマ                      | 講義内容(概要)                                                                                                                                                    | 講師                                                                                 |
|-----|--------------------------------------------------------------------|--------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|
| 1   | 7/2 (土) 10:00-11:30                                                | オリエンテーション-プログラムの取り組み方    | 講義の前に、本プログラムへの取り組み方について理解し、モチベーションを高めるためのゴール設定を行う。また、シリコンバレーの文化「ギブ&ギブの精神」とコミュニティの意義を知る。                                                                     | 森一浩 株式会社カチノ代表取締役<br>佐藤利元 Toood LLC 代表<br>田中裕章 国立大学法人 東海国立大学機構 名古屋大学イノベーション戦略室 特任教授 |
| 2   | 7/3 (日) 14:00-16:00<br>7/9 (土) 10:00-11:30<br>7/10 (日) 10:00-11:30 | スタートアップの歴史と成長要因/ペインとは何か? | スタートアップの誕生と発展を学び、成功する要素を考え、受講者のビジネス視点を補う。                                                                                                                   | 柳田健児 Stanford University Asis-Pacific Research Center Research Scholar             |
| 3   | 7/16 (土) 10:00-12:00<br>7/23 (土) 10:00-11:30                       | 起業家マインド-スタートアップの思考回路をつくる | スタートアップ起業家として重要な考え方や価値観を学ぶことで、受講者自身に足りない視点を補う。                                                                                                              | 吉川欣也 株式会社REPUBLIC9 代表取締役社長                                                         |
| 4   | 7/30 (土) 10:00-12:00<br>8/6 (土) 10:00-11:30                        | マーケティング-市場選択と競合優位性       | 競合優位性を築き成長する過程を学ぶことで、挑戦する市場の選択、市場規模の調査方法を知る。                                                                                                                | 井田哲郎 Head of Japan (Country Manager) / 日本代表 @Nauto                                 |
| 5   | 8/13 (土) 10:00-12:00<br>8/20 (土) 10:00-11:30                       | グロースハック戦略-成果指標の見方と考え方    | 製品価値や市場ニーズを把握するデータ分析や、様々なアプローチを高速で検証、改善する方法を学ぶ。                                                                                                             | 池田俊 Google LLC, Growth Marketing Manager                                           |
| 6   | 8/27 (土) 10:00-12:00<br>9/3 (土) 10:00-11:30                        | 協業と事業開発-事業会社との付き合い方      | 事業開発の方法、大企業とのコミュニケーションの方法を学ぶことで、事業拡大の戦略を明快にする。                                                                                                              | 足立崇彰 ヤマトホールディングスSenior R&D+D Executive                                             |
| 7   | 9/10 (土) 10:00-12:00<br>9/17 (土) 10:00-11:30                       | ファイナンス基礎-資本政策と資金調達の基本    | エクイティファイナンスの知識とVCの視点を学び、スタートアップとしての成長曲線を描く。                                                                                                                 | 加藤道子 Principal at Woven Capital                                                    |
| 8   | 9/24 (土) 10:00-12:00<br>10/1 (土) 10:00-11:30                       | グローバル展開-事業のスケールに必要なこと    | グローバルビジネス経験のある講師から海外展開に必要な考え方を学び、世界に向けたマインドを形成する。                                                                                                           | 傍島健友 Tomorrow Access LLC Founder & CEO                                             |
| 9   | 10/8 (土) 13:00-18:30                                               | 最終成果ピッチ+交流会              | 通常の講義に並行して学びを補完する特別講義があります<br>特別講義 1 8/6 (土) 11:45-12:45 知財特許編<br>特別講義 2 8/20 (土) 11:45-12:45 スタートアップとベンチャーの違い編<br>特別講義 3 9/17 (土) 11:45-12:45 ピッチ編@シリコンバレー |                                                                                    |

|         |                                                               |
|---------|---------------------------------------------------------------|
| 募集期間    | 2022年5月9日～6月8日                                                |
| 対象者     | グローバル展開を目指すシード期からアーリー期のスタートアップ企業など(名古屋市内でビジネスを展開している又は展開予定の方) |
| 募集者数・費用 | 20者程度(選考あり)参加費無料                                              |

エントリーは公式Webサイトから  
<https://glowtech.nagoya>  
※募集要項・審査基準はWebサイトをご覧ください

2022年度募集開始!  
**6/8 水**  
23:59 締切



## 2022年秋募集予定



## 2 GLOW Pitch

支援金

最優秀賞 最大300万円\*  
優秀賞 最大100万円\*

シード期～アーリー期のスタートアップを対象とした大規模なピッチイベントを実施します。登壇者はピッチを通してVCや事業会社との接点をつくり、資金調達や協業に向け本格的に動き始めます。

日程 2022年11月中旬(予定)  
場所 NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE

\*支援金の交付には条件があります。詳細はWebサイトをご覧ください。

## 2 GLOW Pitch 入賞者(上位8社)が参加可能

## 3 Growing Support Program

日程 2022年12月～3月(予定) 個別面談+交流会  
場所 オンライン(面談)/NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE(交流会)

起業家・投資家・事業会社など様々な専門性を持つメンター陣が、投資家等からの資金調達に向けた事業計画のブラッシュアップを全面的にサポートするメンタリングプログラムです。次の資金調達ラウンドに必要なアクションを明快にし、調達実現に向けて活動します。

