

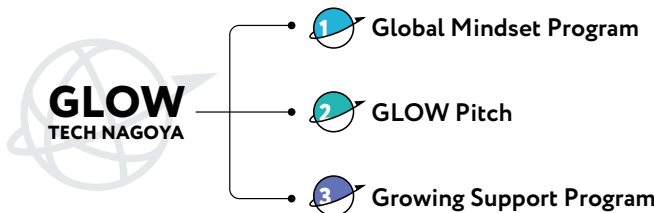


Grow and accelerate your GLOW with us

本気で挑む起業家のための
世界と繋がるプログラム

GLOW TECH NAGOYAは、グローバル展開を目指すスタートアップのための成長支援プログラムです。世界で通用するための起業家マインドやビジネス戦略を、シリコンバレーの起業家や投資家から学びます。

GLOW TECH NAGOYA を構成する3つのプログラム



本プログラムは、①シリコンバレーで活躍する起業家や研究者を中心とする講師陣から世界で通用するための起業家マインドやビジネス戦略を習得する「Global Mindset Program」②自社の事業についてピッチを行い、投資家や企業との接点を生み出す「GLOW Pitch」③資金調達や事業化に向けたピッチトレーニングやメンタリングを行う「Growing Support Program」の3つのパートで構成されています。3つのパートを通じて、シード期からアーリー期のスタートアップの成長をサポートします。

6/5 月 19:00-20:00
@zoom 開催

GLOW TECH NAGOYA
オンライン事前説明会

<https://glow-tech-nagoya-20230605.peatix.com>



1 Global Mindset Program

Webサイト
はこちら

※募集要項・審査基準は
Webサイトをチェック



2023年度募集開始！
6/20 火
23:59 締切

講師・メンター陣 (プログラム日程順)

榎田 健児
Senior Fellow at the Carnegie Endowment
for International Peace

加藤 真吾
Megagon Labs Inc., Technical Program
Manager

吉川 欣也
株式会社 REPUBLI9 代表取締役社長

井田 哲郎
A2Mac1 Group アジア地域統括ディレクター

山本 いづみ
Executive Briefing Program Manager,
Google Cloud

加藤 道子
Principal at Woven Capital

足立 崇彰
ヤマトホールディングス
Senior R&D+D Executive

土肥 亜都子
元米国テック企業広報担当

傍島 健友
Tomorrow Access LLC Founder & CEO

池田 俊
Senior Product Marketing Manager,
Google LLC

コーディネーター

佐藤 利元 - California
Untether AI, Functional Safety Lead
TOODOT LLC Founder

田中 裕章 - Nagoya
中部圏イノベーション推進機構 事務局長
株式会社バリュエグロー 代表取締役

森 一浩 - Tokyo
株式会社カチノデ 代表取締役

米国・シリコンバレーを中心に活躍する経験豊富な起業家・投資家・研究者が講師・メンターとして参加しています。また、プログラム期間中は米国カリフォルニア州・名古屋・東京の3拠点にそれぞれ常駐するコーディネーターが参加者をサポートします。



主催:名古屋市長官庁スタートアップ支援室
TEL:052-972-3046/FAX:052-972-4135



運営事務局:株式会社カチノデ | Kachinode Inc.
TEL:052-485-8760/Email: glowtech@kachinode.com

1 Global Mindset Program

本気で挑む起業家のための
世界と繋がるプログラム



スタートアップの聖地、シリコンバレーで活躍する起業家・投資家・研究者・法律家を中心とした講師陣から、生きた経験や理論を学び、グローバルな事業展開に必要な不可欠な起業家マインドやビジネス戦略を習得します。シード期からアーリー期のスタートアップの事業成長に欠かせない各領域のプロフェッショナルから、①事業化のための戦略/②高速な仮説検証/③ピッチスキルを網羅的に習得できることが特長です。(講義は日本語で実施)

募集期間 2023年5月22日(月)～6月20日(火)

対象者

グローバル展開を目指すシード期～アーリー期のスタートアップ企業など
(東海4県(愛知・岐阜・三重・静岡)でビジネスを展開している又は展開予定の方)

募集者数・費用

20者程度(選考あり)・参加費無料

プログラムスケジュール

※会場：ナゴヤイノベーターズガレージまたはオンライン (Zoom) にて実施予定 / 講義内容・日程・担当講師については、変更になる可能性があります。

| | |
|--|--|
| Orientation 07.15.23 #01 #01 オリエンテーション / 佐藤利元・田中裕章・森一浩 プログラムの意義や取り組み方を理解し、目標設定を行う。 | Business Progress 08.20.23 CHECK 8月20日(日) 14:00-15:00 事業進捗チェック / 佐藤利元・田中裕章・森一浩 プログラム前半を振り返り、最初に設定した目標に対する進捗を確認する。 |
| History & Growth Factor 07.16.23 #02 #02 スタートアップの歴史と成長要因 & ピッチフィードバック / 榑田健児 スタートアップの誕生と発展の歴史を知り、成功するための要素を考える。 | Finance 08.26.23 #07 8月26日(土) 10:00-12:10 #07 ファイナンスの基礎 / 加藤道子 スタートアップにおけるファイナンスの基礎を学び、資金調達の方法を理解する。 |
| What is Pain? 07.22.23 #03 #03 ペインとは何か & ピッチフィードバック / 榑田健児 ビジネスを成功させるために最も重要な顧客のペインについて知る。 | Funding & Collaboration 09.02.23 #08 9月2日(土) 10:00-12:10 #08 資金調達の実践と事業会社との協業 / 足立崇彰 資金調達を実行する上で大切な考え方や、事業会社との協業に必要な前提知識を学ぶ。 |
| Silicon Valley Pitch Method 07.30.23 #SP-01 7月30日(日) 10:00-11:30 特別講義#01 シリコンバレーのピッチの型 / 加藤真吾 シリコンバレーにおけるピッチの型を体得し、自身のピッチ作成に活かす。 | Pitch & Feed Back 09.09.23 #09 9月9日(土) 10:00-12:00 #09 振り返り & ピッチフィードバック / 加藤道子・足立崇彰 通常講義#07～#08での学びを振り返り、ピッチ後に講師からレビューを受ける。 |
| Pitch 07.30.23 STUDY 7月30日(日) 11:30-12:30 ピッチ勉強会 / コーディネーター 様々なピッチの事例を学び、自身のピッチ作成に活かす。 | Communication Strategy 09.09.23 #SP-03 9月9日(土) 12:15-13:15 特別講義#03 米国テック企業に学ぶコミュニケーション戦略 / 土肥亜都子 事業フェーズごとに社内外のコミュニケーション戦略を描くための考え方を学ぶ。 |
| Entrepreneur's Thought Process 08.05.23 #04 8月5日(土) 10:00-12:10 #04 起業家としての思考回路をつくる / 吉川欣也 起業家として成功するための考え方や価値観を学ぶことで、足りない視点を補う。 | Competitive Advantage & Go Global 09.16.23 #10 9月16日(土) 10:00-12:10 #10 競合優位性の築き方、そして世界へ / 傍島健友 競合他社に対する優位性を構築するために必要な考え方や世界で戦う方法を学ぶ。 |
| Go-to-market Strategy 08.12.23 #05 8月12日(土) 10:00-12:10 #05 GoToMarket戦略 / 井田哲郎 市場と提供価値の関係を知り、アイデアを事業化するための戦略を描く。 | Transition PMF / Marketing 09.23.23 #11 9月23日(土) 10:00-12:10 #11 トラクション・PMF・マーケティング / 池田俊 PMF達成に向け、実務においてどのような指標を設定すべきかを学ぶ。 |
| Pitch & Feed Back 08.20.23 #06 8月20日(日) 10:00-12:00 #06 振り返り & ピッチフィードバック / 吉川欣也・井田哲郎 通常講義#04～#05での学びを振り返り、ピッチ後に講師からレビューを受ける。 | Pitch & Feed Back 09.30.23 #12 9月30日(土) 10:00-12:00 #12 振り返り & ピッチフィードバック / 池田俊・傍島健友 通常講義#10～#11での学びを振り返り、ピッチ後に講師からレビューを受ける。 |
| Issue Formation 08.20.23 #SP-02 8月20日(日) 12:15-13:15 特別講義#02 スタートアップの課題形成 / 山本いづみ 企業における課題形成と意思決定のプロセスを学び、スタートアップの経営に活かす。 | Final Pitch & Networking 10.07.23 #13 10月7日(土) 13:00-18:30 #13 最終成果ピッチ + 交流会 / 吉川欣也・足立崇彰 他 プログラムを通して得た学びを自身のピッチに反映し、最終成果として発表する。 |

2023年9月中旬 募集予定



2 GLOW Pitch

支援金

最優秀賞 最大300万円*
優秀賞 最大100万円*

シード期～アーリー期のスタートアップを対象とした大規模なピッチイベントを実施します。登壇者はピッチを通してVCや事業会社との接点をつくり、資金調達や協業に向け本格的に動き始めます。

日程 2023年11月中旬(予定)

場所 NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE

*支援金の交付には条件があります。詳細はWebサイトをご覧ください。

GLOW Pitch 入賞者(上位8社)が参加可能

3 Growing Support Program

様々な専門性を持つメンター陣が、投資家等からの資金調達に向けた事業計画のブラッシュアップを全面的にサポートするメンタリングプログラムです。2月に開催予定のデモデイでは、メンタリングを受けた最終成果を発表します。

日程 2023年12月～2024年3月(予定) 個別面談+交流会+ピッチ

場所 オンライン(面談) / NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE(交流会)

